

SONEVER

Minuta 5 de diciembre

1. Proveedores

1. Agregar campo de nombre comercial y dirección completa, no obligatorio

2. Clientes

1. Agregar campo de nombre comercial y dirección completa, no obligatorio

3. Acción: Respuesta de aseguradora:

1. No actualiza la orden de servicio a "Autorizada"
2. Agregar columna de surtido: Cliente, Aseguradora
3. Administración de colores

4. Acción: Consulta Consulta de plan de reparación

1. Costo: \$50
2. precio cotizado: \$100
3. precio autorizado: \$80
4. costo real: \$45
5. utilidad: \$35

5. Faltantes

1. Compras

1. Generación de orden de compra por proveedor
2. Capturar la fecha estimada de llegada.

2. Almacén

1. Entradas (llegan de proveedor), con carga de fotografías.
2. Salidas de refracciones.

3. Taller

1. Impresión de la plan de trabajo.
2. Gantt.

++

Requerimientos de dirección

+

1. Administración. Consulta de cuentas por cobrar: SO

1. Costo
2. Precio
3. Autorizado
4. Facturado -> carga de la factura
5. Cobrado -> carga de la ficha de pago (cuenta, fecha, monto)

2. Almacén

1. Refacciones que entra al almacén pero no salen/asignan al técnico.
 1. Compras de más
 2. No se entrega

3. Reportes mensuales

1. ESTIMACION DE CIERRE

1. Facturación de
 1. Siniestros
 2. Mantenimientos
 3. Refacciones
 4. Rescates
2. Objetivo mensual vs real
 1. \$100,000
 2. \$75,000
3. Estimación de cierre (pipeline o proyección de ventas)
(Particulares)
 1. Valor obligatorio/estimación \$120,000
 2. Valor real \$140,000
 3. Fecha/mes (Vigencia de cotización).
4. Facturado vs presupuesto
 1. Servicios: 25
 2. Facturamos: 18

2. ESTADO DE UNIDADES por estado y sus detalles

1. cliente
2. OS
3. Estado
4. Ver detalle -> bitácora de eventos
 1. Inventario físico
 2. Levantamiento de daños
 3. Llegaron refacciones
 4. Inicio reparación
 5. Reporte de avances*
 6. Fin/entrega de unidad

3. GRAFICAS

1. Unidades por seguro por mes
 1. GNP 1-0-3-5- hasta los 12 meses
 2. AXA
 3. Quálitas
 4. Seguro vs meses
2. Unidades por cliente
4. Cartera de cuentas por cobrar pendiente
 1. Cerrado: \$200,000
 2. CPC: \$80,000
5. Facturación por cliente/seguro
6. Reporte de flujo de efectivo, proyección a siguiente mes
 1. Auxiliar de bancos
 2. Saldo al día

- 3. Cuentas por pagar y cobrar
- 1. Concentrado de flujo de efectivo
 - 1. Bancos
 - 2. Crédito
 - 3. Proveedores
 - 4. Clientes
- 2. Desde el plan de trabajo + Compras
 - 1. Cuando entregas (Ingresos)
 - 2. Cuando llegan tus refacciones (Egresos)